



**Камский инновационный территориально-производственный кластер  
АССОЦИАЦИЯ МАШИНОСТРОИТЕЛЕЙ  
г. Набережные Челны и Закамского региона**

**Конференция «Инновационные закупки»**

# **Проблемы поставщиков при участии в закупках компаний с государственным участием**

Председатель правления  
Майоров Сергей Васильевич

г. Москва  
20 апреля 2015 г.

## География деятельности

Ассоциация объединяет около 100 машиностроительных компаний Камского инновационный территориально-производственного кластера ИННОКАМ в 6 регионах Закамского региона Республики Татарстан и г. Набережные Челны который является центром машиностроения и производства автокомпонентов.



Набережные Челны



Нижнекамский район



Елабужский район



Менделеевский район



Зайнский район



Тукаевский район

## ЦЕЛИ :

- продвижение продукции предприятий - членов Ассоциации;
- организация совместных закупок;
- кооперация деятельности в исполнении заказов;
- организация бизнес-миссий;
- организация дней поставщиков в г. Набережные Челны.

## Специализация:

- конструкторские разработки,
- изготовление и ремонт технологических оснасток,
- производство автокомпонентов и продукции для машиностроения,
- проектирование автомобилей,
- металлообработка,
- деревообработка,
- переработка пластмасс,
- разработка программных обеспечений,
- продукции для нефтегазодобывающей, нефтегазоперерабатывающей, нефтехимической, энергетической отраслей промышленности.

## Приоритетная Задача

Основной задачей Ассоциации Машиностроителей г. Набережные Челны и Закамского региона является оказание содействия в продвижении продукции членов Ассоциации Госкорпорациям и крупным заказчикам, для их подготовки к участию в реализации Постановления № 1352 от 11 декабря 2014 г. «Об особенностях участия субъектов малого и среднего предпринимательства в закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц», целью, которого является увеличения к 1 июля 2015 г. доли общих закупок у субъектов малого и среднего предпринимательства в общем ежегодном объеме закупок заказчиков не менее **18 %**.



## Методика продвижения продукции предприятий Республики Татарстан на крупные компании, инфраструктурные монополии и компании с государственным участием

1. Получение от предприятий согласия на продвижение их продукции и заявок перечня интересующих их заказчиков.
2. Формирование общего списка предприятий машиностроительной отрасли с подробным описанием их деятельности.
3. Отправка обращений Госкорпорациям и крупным заказчикам от имени Ассоциации Машиностроителей имеющегося перечня предприятий машиностроения.
4. Определение ответственного лица от каждой Госкорпорации и крупного заказчика для дальнейшей совместной работы.
5. Проведение переговоров с Госкорпорациями и крупными заказчиками по следующим вопросам:
  - определение предприятий к которым возник интерес у потенциального заказчика;
  - передача предприятиям полученных запросов;
  - организация приезда представителей Госкорпораций и крупных заказчиков для проведения аудитов;
  - в случае возникновения отклонений по результатам проведённых аудитов оказание содействия предприятиям в подготовке инвестиционных проектов и решения иных организационных вопросов для доведения предприятия до уровня требуемого заказчиком.

## Список Госкорпораций и крупных заказчиков РФ, с которыми ведется работа по получению заказов

Нефтегазовый сектор	
1	Газпром
2	ЛУКОЙЛ
3	Новатэк
4	Роснефть
5	ТАИФ
6	Татнефть
7	Транснефть

Автопром	
8	АВТОВАЗ
9	Автотор
10	Группы ГАЗ
11	КАМАЗ
12	Объединённые автомобильные технологии
13	ПО ЕлАЗ
14	РОСТЕХ ГК
15	Русские Автобусы
16	Форд Соллерс Холдинг
17	PCMA RUS

Авиапром	
18	Вертолёт России
19	Казанский вертолётный завод
20	Казанское моторостроительное производственное объединение
21	Объединенная авиастроительная компания
22	Туполев

Прочие компании с госучастием и крупные заказчики					
23	Ассоциация предприятий оборонно-промышленного комплекса Челябинской обл	30	ОборонПром ОПК	37	Российские железные дороги
24	Вакууммаш	31	Объединенная двигателестроительная компания	38	Русгидро
25	Веломоторс ГК	32	ПОЗиС	39	Союз предприятий оборонной отрасли Свердловской обл
26	Казанский Гипронииавиапром	33	Росагролизинг ГАЛК	40	Уралвагонзавод
27	КАИ-Лазер	34	Росатом ГК	41	Энергия РКК
28	КВАРТ	35	Роскосмос ГК	42	Hitachi
29	НПО «ОКБ им. М.П.Симонова	36	Россети	43	VALEO

## Результат работы с Госкорпорациями и крупными заказчиками



18-20 февраля состоялся ежегодный «Камский промышленный форум – 2015».

Во время проведения форума состоялись дни поставщика **«КАМАЗ»**, **«ТАТНЕФТЬ»**, **«ТАИФ»**, **«РОСАГРОЛИЗИНГ»**, в рамках которых были проведены переговоры о расширении поставок предприятий машиностроения.

С 9 по 11 марта 2015 года прошла бизнес-миссия в Самарскую область с посещением крупных предприятий машиностроительной отрасли с целью получения заказов для производителей автокомпонентов Ассоциации. **«АВТОВАЗ»** выразил заинтересованность в работе с 7 предприятиями, и менее чем через месяц организована поставка продукции от одного из предприятий.





## Результат работы с Госкорпорациями и крупными заказчиками



**27 марта 2015 года прошла бизнес-миссия в г. Казань с посещением крупных предприятий с целью получения заказов для производителей автокомпонентов.**

Во время бизнес-миссии посетили **ЗАО «Кварт»**, **ОАО «Казанский Вертолётный завод»**, **ЗАО «КАПО-Композит»**. Со стороны ЗАО «Кварт» выражена заинтересованность в работе с 6 предприятиями.

**13-14 апреля 2015 года состоялась бизнес-миссия в Нижегородскую область с посещением Автозавода «ГАЗ», завода «Volkswagen» и Правительства Нижегородской области. По результатам встречи из 19 предприятий делегации с 15-ю планируются вести переговоры о сотрудничестве.**



**План бизнес - миссий на 2015 год:**

- |                          |                          |
|--------------------------|--------------------------|
| 1. Уфа                   | <b>21-23 май 2015 г.</b> |
| 2. Новосибирск           | <b>4-5 июня 2015 г.</b>  |
| 3. Ульяновск             | <b>июнь 2015 г.</b>      |
| 4. Калужская область     | <b>сентябрь 2015 г.</b>  |
| 5. Ленинградская область | <b>октябрь 2015 г.</b>   |
| 6. Калининград           | <b>ноябрь 2015 г.</b>    |

## Проблемы работы с Госкорпорациями и крупными заказчиками

1. Недоверие со стороны предпринимателей.
2. Предприятия не могут быстро осваивать новые виды продукции как это делается в Китае за 2-3 недели.  
Решение: в Набережных Челнах- машиностроительном центре планируется создать центр прототипирования который позволит решить вопросы связанные с:
  - разработкой конструкторской документации;
  - изготовлением прототипов;
  - изготовлением технологической оснастки;
  - ремонтом технологической оснастки;
3. Отсутствие испытательного сертификационного центра.
4. Отказ Госкорпораций к переговорам по поставкам продукции в рамках реализации Постановлений Правительства.

## Проблемы работы с Госкорпорациями и крупными заказчиками



1. Направлено письмо с предложением о сотрудничестве по вопросу организации поставок продукции предприятий машиностроительной отрасли вх. № 7962 от 11.02.2015г. Ответа не последовало.
2. Направлено письмо с предложением об организации встречи вх. № 20956/3 от 13.04.2015г. Ответа нет.



1. Направлено письмо с предложением о сотрудничестве по вопросу организации поставок продукции предприятий машиностроительной отрасли вх. № 1-1/4972 от 28.01.2015г. Ответа не последовало.
2. Направлено письмо с предложением об организации встречи вх. № 1-1/25671 от 13.04.2015г. Ответа нет.



1. Направлено письмо с предложением о сотрудничестве по вопросу организации поставок продукции предприятий машиностроительной отрасли вх. № 1/226 от 27.01.2015г. Ответа не последовало.
2. Направлено письмо с предложением об организации встречи вх. № 776 от 02.03.2015г. Ответа нет.

**МЫ ОТКРЫТЫ И ПРИГЛАШАЕМ К СОТРУДНИЧЕСТВУ ВСЕХ КОМУ  
ИНТЕРЕСНЫ ПОСТАВЩИКИ В ОТРОСЛИ МАШИНОСТРОЕНИЯ  
ЖДЁМ НАЛИЧИЯ ЗАКАЗОВ  
ГОТОВЫ К ОРГАНИЗАЦИИ ДНЕЙ ПОСТАВЩИКА НА ТЕРРИТОРИИ Г.  
НАБЕРЕЖНЫЕ ЧЕЛНЫ**

**Контакты**

423808, Республика Татарстан, г Набережные Челны, а/я 50  
бульвар Академика Рубаненко, д. 12, под. 2.

**Председатель Правления  
Ассоциации Машиностроителей  
Майоров Сергей Васильевич**

**Тел.:** +7 (8552) 53-07-07

**Моб.:** +7 (965) 610-47-17

**E-mail:** [mayorov@chelny-invest.ru](mailto:mayorov@chelny-invest.ru)